



VERKSTAD MED STJÄRNSTATUS

Bilteknik i Lund har gått från en till tolv miljoner kronor i omsättning på tio år, har inte lagt en krona i annonsering, men har drygt tre veckors väntetid i verkstaden och en telefon som går i ett.

TEXT MARIA ERIKSSON / FOTO MAX ALM NORELL



VI HADE förväntat oss stressade mekaniker och långa köer, men alla möter oss med leenden och från kundmottagningen hörs glada skratt. Här har framgångsvisslan fortsatt tjuta under den tunga corona-våren. Verkstadens historia är en framgångssaga där amerikanska importbilar, förgasare, rallyförare och en kung ryms.

Efter att ha drivit verkstad i sitt hem i Bjäred krävde sönerna Erik och Martin för tio år sedan att Dzintars Kadikis skulle köpa en riktig verkstad nära en stad om de skulle överväga att börja jobba hos honom.

– Martin har vuxit upp i verkstaden. När han var 13 år rev han och lagade ett helt elsystem som inte VW-verkstäderna klarat av att fixa. Som 17-åring blev han trea i Yrkes-SM som personbilmekaniker och därefter har han pluggat fordonselektronik på högskolenivå, säger Dzintars stolt.

Erik har inte hängt på pappas verkstad lika mycket som sin storebror, men läste ikapp genom att memorera innehållet i motortidningar och sedan söka in till fordonstekniskt gymnasium.

– Skolan gav dem den teoretiska biten, men praktiken har de fått här, säger Dzintars.

Dzintars övertog också en anställd, Mariusz, av förre ägaren. Från att ha jobbat ensam har han nu sex anställda, sin familj och Mariusz, Marcin och Tom.

– I början visste vi inte alls om det skulle gå ihop. Alla i familjen arbetade ideellt och visste att jag kanske inte kunde betala ut några löner, men det löste sig. Från att ha omsatt en miljon kronor 2010 har vi ökat omsättningen till tolv miljoner 2019, säger Dzintars.

Hur blev verkstaden så lönsam?

– Det är killarna här. Det kvittar hur stor skylt man har. Tills nyligen hade vi inte ens en kunddisk. Killarna i verkstaden står för att vi har flyt i verkstaden, kunskap i hela kedjan, att rätt jobb bokas in och att det finns delar, säger Dzintars och fortsätter:

– Vi hinner med fem bilar per mekaniker varje dag. Eftersom kunskapen är så hög är felsökningstiden kort. Vi sätter igång och jobbar direkt. Det innebär att omsättningen per anställd nästan är 2,4 miljoner. Och då tar vi flera hundra kronor mindre än många andra verkstäder, säger Dzintars.

Dzintars tror att det är mixen av personal som skapar framgång. Bland de biltokiga medarbetarna finns exempelvis Martin som är oslagbar på elektriska problem, Mariusz som

BILTEKNIK I LUND

(Ansluten till AutoExperten) Säte: Lund. **GRUNDAT:** 2010. **YTA:** 1 000 kvadrat. **LYFTAR:** 9. **ÄGARE:** Dzintars Kadikis och Carin Hansson. **MÄRKEN:** Alla. **OMSÄTT:** 12 miljoner kronor 2019. **VINSTMARGINAL:** 5,92 procent. **ÖVRIGT:** Stjärnföretag, drivet av rally- och bilnördiga ägare; familjen äger 40 bilar.